

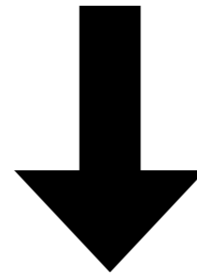
**100%結果が出る  
ネットビジネスの原理原則。  
XMアフィリエイトの攻略法**

# ビジネスは科学である

ビジネスが難しい… → 知識不足

不足しているものは、補えば良い。

ビジネスがとても簡単になる「知識」とは、  
ビジネスの公式（原理原則）を知ること。



$$\text{売上} = \text{集客数} \times \text{成約率} \times \text{商品単価} \times \text{リピート率}$$

# あなたがやるべき事

売上を構成する各要素の「数字」を高める事。  
そして、その高める方法（ノウハウ）を学ぶ事。

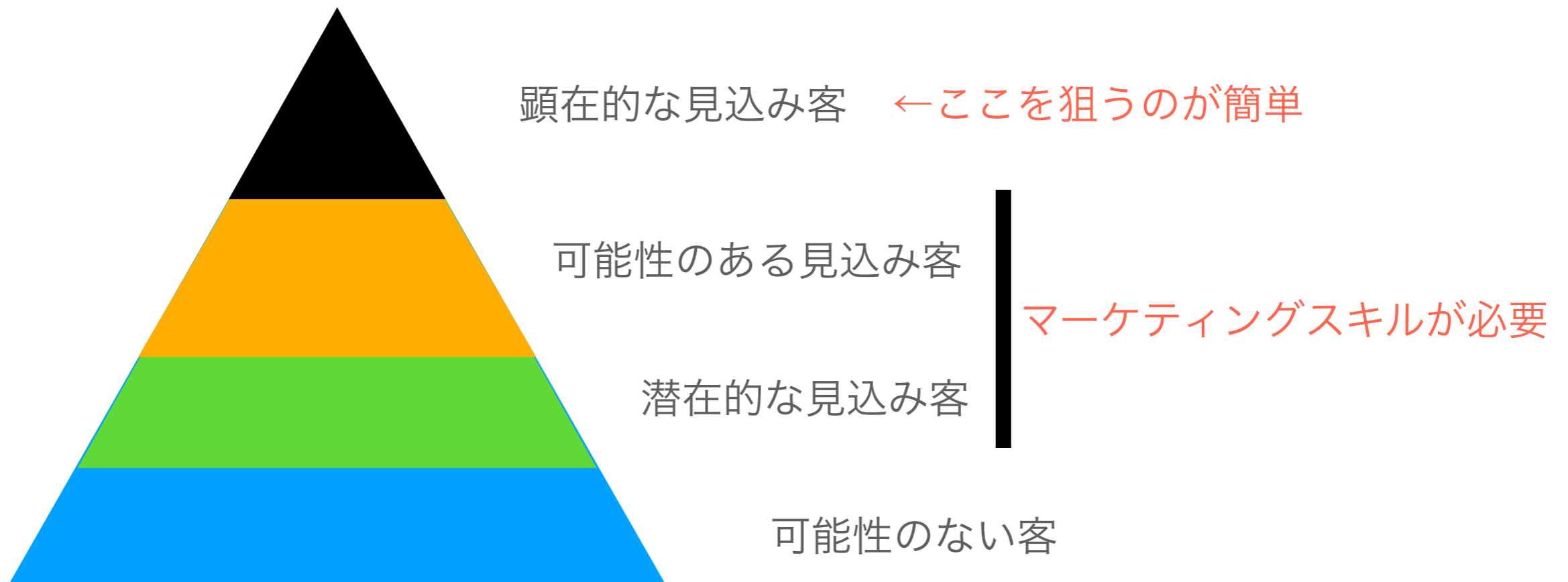
効率的（少ない労力で高いリターンを生み出す事）に  
数字を高める方法は、それぞれ時代や市場、メディアによって変化する。

あなたがやるべきは、学び、実践して、最適解を見つける事。

# XMアフィリエイトの集客

XMアフィリエイトの集客で現在効果的なのが、ブログとツイッター。

お金を稼ぎたい層を狙って集めて、自動売買ツールをオファーする。



# 顕在的な見込み客を集める方法

既に何かしらの「稼ぐ系」商品を探している人

→ 無料オファー、新着商品などのキーワードで検索をしている人を集める

→ ブログでは「稼ぐ系の商標キーワード」で検索上位表示を狙っていく

既に副業や投資で活動している人

→ ツイッターでは既に活動している人をいくらでも見つけられる

→ 相互フォローやリプ、いいねで絡みつつ、自分の発信に興味を持ってもらう

→ 稼ぐことには既に興味津々なので、信頼が溜まれば成約に至る

# XMアフィリの成約率

成約率を高めるためには「信頼」と「興味づけ」が大事。

「興味づけ」はハイレベルなため、ここでは割愛。

「信頼」は、「自動売買ツールの実績画像」を利用して積み上げていく。  
長期的な実績画像の配信により、「嘘ではないんだな」という意識づけ。

信頼を与え続けるだけでも、成約は決まっていくが、  
行動のきっかけ（実際に自動売買ツールを使うきっかけ）があった方が  
成約するボリュームは増えていく。

行動のきっかけは、「一緒に作業会をやる」であったり、キャンペーンを活用したり、  
「ビジネスの無料プレゼント企画」に参加してもらったり、  
無料コミュニティを作成して、自動売買ツール設置までサポートをするであったり…etc

# XMアフィリエイトの商品単価

XMアフィリエイトの商品単価（IB報酬）は、どんな人が登録してくれるかに左右される。

あなたがコントロールできる部分の範囲外なため、基本的には無視。

やれる事としては、

- ・ 既にある程度、稼いでいる人と繋がりを持つ
- ・ お金に余裕がありそうな人が興味を持つネタ（ゴルフ、車、腕時計…etc）を発信する
- ・ お金を持っている人に、お金を持っている人を紹介してもらう

などが考えられるけど、ここはコミュニケーションやアイデアなどに左右されるし、再現性としては低い部分なので、言及はしない。

XMアフィリエイト成功のキモは「集客数をバグらせる事」

# XMアフィリのリピート率

XMアフィリのリピート率とは、複数の自動売買ツールを利用してもらう事。

提携しているコミュニティでは複数の無料自動売買ツールが提供されており、それらは、それぞれ特徴が異なる。

「投資にリスク分散は必須」という教育をひたすら伝え続ける事で、2つ目、3つ目と同じ人がツールを使ってくれるようになっていく。

ただ、この部分は運営側でやってくれるので、やはりあなたは「集客数」をバグらせる事に集中した方が良い。

もし、あなたから2つ目、3つ目と複数ツールの利用を呼びかけるならば、ツールのキャンペーン（割引）時に、LINEやメルマガで告知をするなどが効果的。



# 「集客」に集中が成功のキモ

$$\text{売上} = \text{集客数} \times \text{成約率} \times \text{商品単価} \times \text{リピート率}$$

XMアフィリエイトにおいて、あなたの努力によって大きくコントロールできるのは、「集客数のみ」なため、ここに全ての時間・労力を集中投下するのがベスト。

それ以外の項目は「自動売買ツールのコミュニティ側」に任せてしまい、あなたはこの1年間で「集客をマスターする事に集中する」のが成功の一番の近道。

集客が上手くいかない時は、

- ・なぜ、上手くいっていないのか？
- ・上手くいっている人は、どのような施策をしているのか？
- ・そもそも行動量が足りているのか？
- ・マニュアル通りに実践できているか？
- ・無駄なことばかりやっていないか？
- ・作業をしていると言いながら、YouTubeやツイッターばかり見ていないか？

観察力を上げて、上手くいくように改善を繰り返す。

# 1 リストの価値

もし、あなたがこの1年間で「1,000リスト」を集めることに成功したら、それは「300万円」をいつでも生み出せることを意味する。

1 リストの価値は大体3,000円くらいなため、

「1,000リストを保有している = 300万円を保有している」

と同意義。

XM以外のアフィリエイト教材やツール、ノウハウを販売する事で、300万円程度の売上が立つ見込みがあるという事。

この1年間であなたがやっていく事は、それくらいパワーがある事であり、そのスキルは誰もが欲しがるもの。

しっかりと実践していけば、あなたが今想像している以上に大きな資産、知識、スキル、そして現実的な収入を得ることができるので、ぜひ諦めずに実践をしてください。